



GẮC VIỆT: TỪ CHỖ XÔI NHÀ RA THẾ GIỚI

“TRONG THẾ GIỚI PHẪNG, KHÔNG ƯỚC MƠ NÀO LÀ VIỄN VÔNG. NGÀY MỚI ĐẶT CHÂN LÊN ĐỒI TRỒNG GẮC, MẸ ĐÃ BẢO TÔI RẰNG, PHẢI LÀM SAO ĐỂ QUẢ GẮC CỦA MÌNH KHÔNG CHỈ VÀO CHỖ ĐỒ XÔI MÀ PHẢI VƯƠN RA ĐÓ RỤC CẢ THỊ TRƯỜNG QUỐC TẾ... TÔI ĐANG DẪN BIẾN ĐIỀU ĐÓ TRỞ THÀNH HIỆN THỰC...” - CỤU SINH VIÊN KHOA QUẢN TRỊ KINH DOANH (ĐHQGHN), GIÁM ĐỐC CÔNG TY TNHH GẮC VIỆT, NGÔ SĨ ĐẠT CHIA SẺ...

KHỞI NGHIỆP TỪ ĐẤT!

Quê gốc ở Vĩnh Phúc, sinh ra ở Bắc Giang, lớn lên ở Hà Nội, đã học qua Trường Văn hóa Thể thao và từng là vận động viên quyền Anh đẳng cấp quốc gia (năm 2005) nên ấn tượng đầu tiên về chàng trai 8X Ngô Sĩ Đạt là phong thái từng trải, già dặn trước tuổi. Hoàn cảnh gia đình không khá giả, là con út nhưng với tinh thần “tự nhiệm cao”, Đạt đã từng lăn lộn làm thuê bằng rất nhiều nghề để giúp bố mẹ nuôi chị gái học ở thành phố.

Đạt nhớ lại: “Đó là khoảng thời gian thử thách đối với ý chí và nghị lực của mình. Công việc mình làm thường xuyên tiếp xúc với những người giàu có, tuy thu nhập không thấp nhưng lại không bền vững và luôn cảm thấy bị lép vế khi người ta sẵn sàng vung tiền để được mình làm vừa lòng. Phải chọn một hướng đi khác để mình vừa được bằng cũng là ngày anh bỏ việc, chấp nhận thất nghiệp. Trong một lần về quê tại làng Quế, Hướng Đạo, Tam Dương,

Vĩnh Phúc, nhìn hơn 2 ha đất đồi của gia đình bị bỏ hoang, phủ đầy cỏ dại, một ý tưởng vụt đến với anh: “Ở Hà Nội tấc đất tấc vàng, sao đất của mình ở đây lại để hoang. Có đất rồi sẽ có tất cả, mình phải bám lấy và làm chủ đất này!”. Cũng không phải trăn trở lâu để lựa chọn giống cây trồng vì Đạt nhớ ngay đến lời phân tích của một nhà khoa học trên truyền hình: “Cây gác là một loại cây tiềm năng có thể cho hiệu quả kinh tế cao trong tương lai nhất là nó lại rất hợp với chất đất bạc màu ở vùng trung du miền núi phía Bắc nước ta...”.

Khi biết được ý định của Đạt, bố anh thở dài: “Con chưa từng cầm đến cái cuốc làm ruộng, vốn không một đồng trong tay, như vậy lấy cái gì để chinh phục quả đồi hoang đó?”. Nhưng Đạt không nản chí vì anh tin vào sức trẻ và đôi bàn tay đã từng đeo găng võ sĩ quyền anh của mình. “Thật may dù không tự tin nhưng bố vẫn ủng hộ đi vay vốn giúp để mẹ cùng mình về quê làm trang trại. Lúc ấy, nghe nói mình bỏ Hà Nội về đồi làm lán trồng gấc, không ít bạn bè, người thân đã gọi điện mắng là khùng!” - Đạt kể. Những gian nan của ngày mới cầm cuốc đào hố, chẻ gỗ, vót tre dựng giàn khiến đôi tay sưng tấy, đau rất, lại thêm cuộc sống ở vùng đồi quê hẻo lánh cô quạnh, thiếu thốn khác hẳn với nhịp sống náo nhiệt ở thủ đô không làm cho chàng trai giàu khát vọng nhụt ý chí. Với số vốn vay được ban đầu gần hai chục triệu đồng, Đạt trực tiếp đến nhiều địa phương khác nhau để đặt mua cây gấc giống với mong muốn tìm được giống hợp nhất với đất quê mình. Vụ đầu tiên, Đạt bắt đầu trồng thử nghiệm 1 ha đất với khoảng 200 gốc gấc. Tuy nhiên do thiếu kinh nghiệm nên trồng đúng vào mùa khô, trời nắng, không đủ nước tưới nên cây gấc cứ ngày héo đêm tươi, cần cổ không vươn được. Để bù lỗ, cuối năm đó, mẹ con Đạt đã phải tìm giống cây su su về trồng lấy ngọn và quả đem bán. Cũng may, su su bù gấc, năm đó Đạt thu lãi được trên 30 triệu trả hết nợ ban đầu và đầu tư mua tre về làm giàn cho gấc leo, làm giếng khoan để lấy nước tưới cho gấc. Sang năm sau, thuận mưa, vườn gấc nhao lên leo kín giàn, khi ấy, Đạt mới thở phào, vậy là bước đầu đã thành công...

GỐC GẮC... TẮC VÀNG

Giờ đây thì ông chủ trang trại gấc kiêm Giám đốc công ty TNHH Gấc Việt đã có thể tự hào “khoe” như vậy về sản nghiệp của mình. “Ngay khi vườn gấc bắt đầu cho thu hoạch, ký được hợp đồng đầu tiên, mình đã mạnh dạn vay thêm vốn để đầu tư mua 6 giàn máy sấy gấc. Có máy sấy, mình không chỉ tận dụng được tối đa nguyên liệu mà gấc thành phẩm của mình cũng được các công ty nhập với giá cao hơn...” - Đạt chia sẻ.

Sau khi đã dần tìm được đầu ra cho cây gấc, dựa vào sự hỗ trợ kỹ thuật của Công ty Chế biến Dầu thực vật - thực phẩm Việt Nam, Ngô Sĩ Đạt đã mở rộng thêm diện tích và nhập hàng nghìn gốc gấc ở các địa phương về trồng. Chỉ tính trong năm 2008, trang trại gấc đã cho anh thu gần 50 tấn gấc với giá thị trường là 2.000đồng/kg quả, bình quân 1 khóm gấc cho thu nhập từ 600 - 700 nghìn đồng/năm, 1 sào trồng được 25 - 30 gốc gấc cho thu từ 15 - 20 triệu đồng/năm/sào.

Nhận thấy nhu cầu rất lớn của các Công ty dược phẩm về nguồn dầu ép từ gấc, tháng 3/2008, Ngô Sĩ Đạt đã thành lập Công ty TNHH Gấc Việt do anh làm Giám đốc. Từ đây, bắt đầu bằng những

Vĩnh Phúc triển khai trồng gấc thí điểm tại 50 hộ ở xã Yên Đồng. Đồng thời anh còn cung cấp 15 vạn giống gấc cho bà con nông dân ở các xã Tam Quan, Tam Đảo, huyện Yên Lạc, huyện Mê Linh, huyện Lập Thạch... và người trồng gấc được công ty của anh ký hợp đồng bao tiêu sản phẩm. Từ giống gấc của Ngô Sĩ Đạt, nhiều hộ gia đình nông dân đã nâng cao được giá trị sản xuất, cải thiện đời sống, xóa đói giảm nghèo...

Đạt cho biết, sản phẩm gấc của Công ty anh đã không chỉ có mặt ở thị trường trong Nam, ngoài Bắc mà đã được nhiều ban hàng quốc tế quan tâm, đặt vấn đề hợp tác. Trong thời gian tới, anh sẽ mở rộng vùng nguyên liệu gấc ra khắp các huyện, thị trong tỉnh Vĩnh Phúc đồng



hợp đồng hàng trăm triệu được ký kết, Đạt đã tìm hướng mở rộng các mối quan hệ, trực tiếp liên hệ đầu ra và bắt đầu chào bán sản phẩm gấc của mình. Một mình trang trại của anh cung ứng không đủ nguyên liệu, Đạt đã đứng ra làm đầu mối để nhập gấc của bà con quanh vùng đem về sơ chế rồi bán cho các công ty. “Nếu năm 2007, gấc sơ chế đem về cho trang trại của mình hơn 100 triệu tiền lãi thì đến năm 2009, con số này là trên 200 triệu đồng...” - Đạt cho biết.

Không chỉ làm giàu cho bản thân, Giám đốc Công ty TNHH Gấc Việt còn phối hợp với Trung tâm Khuyến nông tỉnh

thời lập trang web riêng quảng bá về Gấc Việt với bạn bè năm châu. “Mình đã hoàn thành khóa đào tạo dành cho doanh nhân của Khoa Quản trị Kinh doanh, ĐHQGHN. Với những kiến thức thu được từ sách vở và cả thực tiễn, hy vọng rằng một ngày gần nhất mình sẽ đưa được quả gấc Việt Nam từ chỗ xói nhà ra... thế giới!”.

LẬP THẠCH - THẾ HÀ