

“CHẠY SÔ VIỆC” MÙA TẾT

GIỚI TRẺ VẪN THƯỜNG KHÁO NHAU RẰNG: TỪ CUỐI THÁNG CHẠP SANG THÁNG GIÊNG LÀ KHOẢNG THỜI GIAN MÀ NHU CẦU DÀNH CHO VIỆC CHI TIÊU SẼ LỚN NHẤT TRONG NĂM. SÁM TẾT, DU XUÂN... TẤT TẬT CÁC KHOẢN ĐỀU “HỎI” ĐẾN TIỀN. ĐÓ CÓ LẼ CHÍNH LÀ LÝ DO KHIẾN KHÔNG ÍT CÁC BẠN SINH VIÊN NHỮNG NGÀY NÀY TRỞ NÊN TẮT BẬT.

“CHẠY SÔ” NHỮNG NGHỀ “ĐỘC”

Với ngoại hình ưa nhìn, những ngày cuối năm này, Vũ Dũng (sinh viên năm thứ nhất Trường ĐH Ngoại ngữ, ĐHQGHN) trở nên tắt bật với công việc làm người mẫu chụp ảnh cho các shop thời trang chuyên bán quần áo, phụ kiện cho tuổi “teen”. Ngoài ra do được sở hữu sẵn một giọng hát khá vào lòng nên vào các buổi tối, Dũng còn tận dụng thời gian đến biểu diễn thuê cho một vài quán café nhạc sống ở đường Âu Cơ... Bận rộn cả ngày lẫn đêm như vậy, nhưng khi gặp chúng tôi, Dũng không hề tỏ ra mệt mỏi, cậu vu vè khoe: “Những ngày áp Tết thế này, em thấy có rất nhiều “đầu việc cần người”. Còn với việc hát ở quán, mỗi đêm em cũng kiếm được khoảng từ 150.000 - 200.000 đồng. Chạy sô một, hai tuần là thể nào cũng đủ tiền đưa bạn gái đi chơi xuân, đỡ khoản xin của bố mẹ...”. Khác với Dũng, Thanh Hằng (sinh viên năm thứ 2, Trường ĐH Sân khấu - Điện ảnh) lại chọn công việc đi đóng vai quần chúng cho các phim vẫn còn bấm máy cận ngày Tết. Hằng chia sẻ: “Dịp cuối năm như thế này rảnh rảng về thời gian, mình đi làm diễn viên nghiệp dư để vừa có thêm khoản thu vừa tranh thủ học nghề. Các bạn ở trường mình cũng rất đông người lựa chọn công việc này. Tuy thu nhập mỗi “sô” (từ 5 - 7 ngày) chỉ khoảng 400.000 - 500.000 đồng nhưng ai cũng vui vì mình sẽ có cơ hội được đi du lịch miễn phí đó đây cùng đoàn làm phim mà không phải trả bất cứ một khoản lệ phí nào...”.

Còn Thành Nam (sinh viên năm thứ 3 Trường ĐHKHXH&NV) thì lại “làm ăn khá vào cầu” trong vai trò nhân

viên tiếp thị cho một công ty bánh kẹo có tiếng. Tuy mang tiếng kinh doanh nhưng cậu không phải bỏ vốn, chỉ cần tìm được các đại lý có nhu cầu hoặc người mua, sau đó liên lạc với công ty để lấy hàng cho khách, bán được nhiều thì tiền hoa hồng nhiều. Vốn tự tin, khéo miệng lại thích thời, nên cậu đã không ngại đem thương hiệu sản phẩm đến quảng cáo với bất cứ người nào xung quanh có thể và thu nhập từ công việc đòi hỏi nhiều... nước bọt này cũng đủ để Nam phụ giúp bố mẹ mua sắm vật dụng trong nhà mấy ngày Tết.

“ZOOM VÀO” CÁCH KIẾM THÊM CỦA SINH VIÊN CÁC MIỀN

Tết con trâu 2009 này, Hải Văn (sinh viên Trường ĐH Thể dục - Thể thao Từ Sơn, Bắc Ninh) vẫn duy trì cách thức là thêm của mình đó là đi bán cành lộc ở khu vực Đền Đò. Giá cành lộc không đắt (chỉ từ 3.000 - 20.000 đồng/cành, tùy chủng loại và kích cỡ) nên thu nhập của Văn chủ yếu dựa vào số lượng người đi cúng đến, đặc biệt là đêm giao thừa. Tự mình kiếm được vài trăm ngàn tiêu tết, với Văn, cảm giác ấy “lãng lãng” thật khó tả! Nhóm bạn của Công tàng Tôn nữ Huệ Mân (sinh viên Trường ĐH Huế) thì gây ngạc nhiên cho tất cả mọi người với việc kinh doanh hoa hồng gỗ. Bằng gỗ vụn (xin từ các xưởng mộc), kết hợp với sơn nước, giấy màu, sau khoảng 30 phút đục đẽo cắt dán, các bạn có thể chế tác ra một sản phẩm trang trí ngày tết nhìn rất thú vị. Chi phí cho việc làm ra một bông hoa hồng gỗ khoảng 10.000 đồng,



các bạn bán với giá 16.000 đồng. Lấy công làm lãi, các “nghệ nhân” SV đã tranh thủ thời gian nghỉ tết để “tăng gia sản xuất, tăng thêm thu nhập”.

Những năm gần đây, chuyện về những mẫu đất tẻo teo qua tay các bạn trẻ đã “đề ra tiền” đã là điều không còn quá xa lạ. Đó là trường hợp của cô sinh viên Lê Lê Na ở Trường ĐH Hồng Đức, Thanh Hóa. Na đã “mượn” gia đình mảnh vườn nhỏ sau nhà để tự mình cây xới trồng rau và hoa “thập cẩm” bán chợ tết. Na hi vọng rằng năm nay có thể “hốt bạc triệu” như năm ngoái để tha hồ du xuân với bạn bè và lì xì cho mấy đứa em. Năm ngoái, cũng bằng trồng hoa, Liên Hương (sinh viên Trường ĐH Đà Lạt) không chỉ hào hứng với thu nhập xấp xỉ 2 triệu đồng trước giờ giao thừa mà còn mừng rơn với số hoa còn sót lại có thể bán tiếp vào dịp rằm tháng Giêng. Quay xuống Trường ĐH Vinh (Nghệ An), mấy ngày này, nhóm bạn cùng phố với Thanh Trà (sinh viên năm thứ 3) đang lăng xăng chuẩn bị “đồ nghề” gồm: muối, trấu cau tươi... Mỗi thứ một ít được bọc cẩn thận thành những gói nhỏ, cho vào đĩa, trang trí thật đẹp rồi mang ra chợ bán. Trà bảo: “Tụi mình bán mỗi gói lộc giá 5.000 - 6.000 đồng, tuy rẻ nhưng rất thích...”.

>> TỔ QUỲNH - LINH YÊN